

**Частное образовательное учреждение высшего образования
"Ростовский институт защиты предпринимателя"**

(г. Ростов-на-Дону)

УТВЕРЖДАЮ

Ректор
Паршина А.А.

**Правовые основы предпринимательской
деятельности**
рабочая программа дисциплины (модуля)

Учебный план	38.05.02_23_ЗФО.plx 38.05.02 Таможенное дело профиль: Управление таможенным делом и организация внешнеэкономической деятельности	
Квалификация	специалист	
Форма обучения	заочная	
Общая трудоемкость	2 ЗЕТ	
Часов по учебному плану	72	Виды контроля на курсах: зачеты 4
в том числе:		
аудиторные занятия	6	
самостоятельная работа	64	
контактная работа во время промежуточной аттестации (ИКР)	0,1	
часов на контроль	1,9	

Распределение часов дисциплины по курсам

Курс	4		Итого	
	уп	рп		
Лекции	4	4	4	4
Практические	2	2	2	2
Иная контактная работа	0,1	0,1	0,1	0,1
Итого ауд.	6	6	6	6
Контактная работа	6,1	6,1	6,1	6,1
Сам. работа	64	64	64	64
Часы на контроль	1,9	1,9	1,9	1,9
Итого	72	72	72	72

Программу составил(и):
к.э.н., Доцент, Черемисова Н.Ф.

Рецензент(ы):
к.ю.н., доцент, Скворцова Т.А.

Рабочая программа дисциплины
Правовые основы предпринимательской деятельности

разработана в соответствии с ФГОС ВО:
Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования - специалитет по специальности 38.05.02
Таможенное дело (приказ Минобрнауки России от 25.11.2020 г. № 1453)

составлена на основании учебного плана:
38.05.02 Таможенное дело
профиль: Управление таможенным делом и организация внешнеэкономической деятельности
утвержденного учёным советом вуза от 29.06.2023 протокол № 35.

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры
Гражданско-правовые дисциплины

Протокол от 31.05.2023 г. № 10

Зав. Кафедрой к.ю.н., доцент Куликова Т.В.

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

1.1	формирование у студентов совокупности знаний, умений и навыков в области организации, экономического, юридического и финансового обоснования создания и эффективного функционирования предпринимательской организации.
-----	--

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Цикл (раздел) ОП:	Б1.В.ДЭ.02
2.1	Требования к предварительной подготовке обучающегося:
2.1.1	Мировая экономика
2.1.2	Организация предпринимательской деятельности
2.1.3	Основы предпринимательской деятельности: региональный и внешнеторговый аспект
2.1.4	Экономическая безопасность
2.1.5	Бухгалтерский учет
2.1.6	Менеджмент
2.1.7	Налоги и налогообложение
2.1.8	Финансы
2.1.9	Организация таможенного контроля товаров и транспортных средств
2.1.10	Основы технических средств таможенного контроля
2.1.11	Основы научных исследований
2.1.12	Психология
2.1.13	Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности
2.1.14	Управление персоналом в таможенных органах
2.2	Дисциплины (модули) и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:
2.2.1	Управление предприятием малого и среднего бизнеса
2.2.2	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы
2.2.3	Маркетинг
2.2.4	Оперативно-розыскная деятельность в таможенных органах

3. ФОРМИРУЕМЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ И ИНДИКАТОРЫ ИХ ДОСТИЖЕНИЯ**В результате освоения дисциплины (модуля) обучающийся должен:****3.1 Знать**

понятие, признаки и основные формы предпринимательской деятельности; виды и организационно-правовые формы субъектов предпринимательской деятельности; формы и виды государственного регулирования предпринимательской деятельности для качественного анализа показателей предприятия;
основы законодательства РФ в различных сферах предпринимательской деятельности; способы охраны и защиты прав и интересов предпринимателей.

3.2 Уметь

применять нормы действующего законодательства при создании, государственной регистрации, осуществления предпринимательской деятельности и ликвидации субъектов;
применять нормы действующего законодательства при оформлении договорных правоотношений, в сфере реализации товаров и др. видов предпринимательской деятельности.

3.3 Владеть

приемами работы с нормативным материалом и материалами правовой практики;

УК-2: Способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла**УК-2.1: Формулирует цель проекта, обосновывает его значимость и реализуемость**

Частично знает как формулировать цель проекта, обосновывать его значимость и реализуемость

В большинстве случаев знает как формулировать цель проекта, обосновывать его значимость и реализуемость

Свободно и уверенно знает как формулировать цель проекта, обосновывать его значимость и реализуемость

Частично умеет формулировать цель проекта, обосновывать его значимость и реализуемость

В большинстве случаев умеет формулировать цель проекта, обосновывать его значимость и реализуемость

Свободно и уверенно умеет формулировать цель проекта, обосновывать его значимость и реализуемость

Частично применяет навыки формулирования целей проекта, обосновывания его значимости и реализуемости

В большинстве случаев применяет навыки формулирования целей проекта, обосновывания его значимости и реализуемости

реализуемости
Свободно и уверенно применяет навыки формулирования целей проекта, обосновывания его значимости и реализуемости
УК-2.2: Разрабатывает программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
Частично знает как разрабатывать программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
В большинстве случаев знает как разрабатывать программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
Свободно и уверенно знает как разрабатывать программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
Частично умеет разрабатывать программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
В большинстве случаев умеет разрабатывать программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
Свободно и уверенно умеет разрабатывать программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
Частично разрабатывает программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
В большинстве случаев разрабатывает программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
Свободно и уверенно разрабатывает программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
УК-2.3: Обеспечивает выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
Частично знает как обеспечивать выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
В большинстве случаев знает как обеспечивать выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
Свободно и уверенно знает как обеспечивать выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
Частично умеет обеспечивать выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
В большинстве случаев умеет обеспечивать выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
Свободно и уверенно умеет обеспечивать выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
Частично обеспечивает выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
В большинстве случаев обеспечивает выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
Свободно и уверенно обеспечивает выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
УК-3: Способен организовывать и руководить работой команды, вырабатывая командную стратегию для достижения поставленной цели
УК-3.1: Демонстрирует способность работать в команде, проявляет лидерские качества и умения
Частично знает как демонстрировать способность работать в команде, проявлять лидерские качества и умения
В большинстве случаев знает как демонстрировать способность работать в команде, проявлять лидерские качества и умения
Свободно и уверенно знает как демонстрировать способность работать в команде, проявлять лидерские качества и умения
Частично умеет демонстрировать способность работать в команде, проявлять лидерские качества и умения
В большинстве случаев умеет демонстрировать способность работать в команде, проявлять лидерские качества и умения
Свободно и уверенно умеет демонстрировать способность работать в команде, проявлять лидерские качества и умения
Частично демонстрирует способности работать в команде, проявляет лидерские качества и умения
В большинстве случаев демонстрирует способности работать в команде, проявляет лидерские качества и умения
Свободно и уверенно демонстрирует способности работать в команде, проявляет лидерские качества и умения
УК-3.2: Демонстрирует способность эффективного речевого и социального взаимодействия
Частично знает как демонстрировать способности эффективного речевого и социального взаимодействия
В большинстве случаев знает как демонстрировать способности эффективного речевого и социального взаимодействия
Свободно и уверенно знает как демонстрировать способности эффективного речевого и социального взаимодействия
Частично умеет демонстрировать способности эффективного речевого и социального взаимодействия
В большинстве случаев умеет демонстрировать способности эффективного речевого и социального взаимодействия
Свободно и уверенно умеет демонстрировать способности эффективного речевого и социального взаимодействия
Частично демонстрирует способность эффективного речевого и социального взаимодействия
В большинстве случаев демонстрирует способность эффективного речевого и социального взаимодействия

В большинстве случаев применяет меры таможенно-тарифного и нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности
Свободно и уверенно применяет меры таможенно-тарифного и нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности
ПК-2.3: Способен осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
Частично знает как осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
В большинстве случаев знает как осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
Свободно и уверенно знает как осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
Частично умеет осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
В большинстве случаев умеет осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
Свободно и уверенно умеет осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
Частично осуществляет контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
В большинстве случаев осуществляет контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
Свободно и уверенно осуществляет контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Код занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетенции	Литература и эл. ресурсы	Инте ракт.	Примечание
	Раздел 1.						
1.1	Понятие и источники правового регулирования предпринимательской деятельности /Тема/	4	0				
1.2	/Лек/	4	0,5		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.3	/Пр/	4	0,2		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.4	/Ср/	4	6		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.5	Субъекты предпринимательской деятельности /Тема/	4	0				

1.6	/Лек/	4	0,5		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.7	/Ср/	4	6		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.8	Объекты предпринимательской деятельности. /Тема/	4	0				
1.9	/Пр/	4	0,2		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.10	/Ср/	4	6		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.11	Формы и виды государственного регулирования предпринимательской деятельности /Тема/	4	0				
1.12	/Лек/	4	0,5		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.13	/Ср/	4	6		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.14	Правовое регулирование перевозки грузов. /Тема/	4	0				
1.15	/Пр/	4	0,2		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.16	/Ср/	4	6		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.17	Правовые основы несостоятельности (банкротства). /Тема/	4	0				
1.18	/Лек/	4	0,5		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.19	/Пр/	4	0,2		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.20	/Ср/	4	6		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		

1.21	Правовое регулирование предпринимательской деятельности в сфере реализации товаров, работ, услуг. /Тема/	4	0				
1.22	/Лек/	4	0,5		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.23	/Пр/	4	0,2		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.24	/Ср/	4	8		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.25	Правовое регулирование инвестиционной деятельности, в том числе с участие иностранного капитала /Тема/	4	0				
1.26	/Лек/	4	0,5		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.27	/Пр/	4	0,2		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.28	/Ср/	4	8		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.29	Понятие и правовое регулирование внешнеэкономической деятельности /Тема/	4	0				
1.30	/Лек/	4	0,5		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.31	/Пр/	4	0,3		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.32	/Ср/	4	6		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.33	Охрана и защита прав и интересов предпринимателей /Тема/	4	0				
1.34	/Лек/	4	0,5		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		

1.35	/Пр/	4	0,5		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.36	/Ср/	4	6		Л1.3 Л1.2 Л1.1Л2.2 Л2.1Л3.1 Л3.3 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4		
1.37	/ИКР/	4	0,1				
1.38	/Зачёт/	4	1,9				

5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

5.1. Контрольные вопросы и задания

Вопросы к зачету (экзамену):

1. Понятие предпринимательства. Предпринимательство как тип хозяйствования и форма организации деятельности производителей в условиях рыночной экономики.
2. Функции и признаки предпринимательства.
3. Виды предпринимательства.
4. Общая характеристика и особенности источников правового регулирования предпринимательской деятельности.
5. Понятие и виды субъектов предпринимательства.
6. Организационно-правовые формы предпринимательской деятельности.
7. Предпринимательская деятельность с образованием юридического лица. Признаки юридического лица.
8. Предпринимательская деятельность без образования юридического лица. Правовое положение индивидуального предпринимателя.
9. Хозяйственные товарищества: полное товарищество и товарищество на вере.
10. Хозяйственные общества: общество с ограниченной ответственностью, общество с дополнительной ответственностью и акционерное общество.
11. Правовое положение акционерных обществ. Закрытые и открытые акционерные общества.
12. Производственные кооперативы, государственные и муниципальные унитарные предприятия, их правовое положение. Казенные предприятия.
13. Классификация некоммерческих торговых организаций по организационно-правовым формам, особенность их участия в совершении торговых операций.
14. Участие в предпринимательской деятельности новых организационных форм бизнеса: торговые дома, брокерские конторы, лизинговые фирмы, дистрибьюторские и дилерские компании и т.д.
15. Объединения предпринимателей: виды, правовое положение. Союзы, ассоциации, финансово-промышленные группы, концерны, тресты, консорциумы, картели и др. Холдинговые компании.
16. Порядок создания юридического лица, государственная регистрация юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.
17. Понятие и виды реорганизации. Ликвидация юридических лиц.
18. Правовая культура и правосознание предпринимателя. Правовое воспитание предпринимателя.
19. Понятие и виды объектов предпринимательской деятельности.
20. Предприятие как объект предпринимательского права.
21. Объекты интеллектуальной собственности предпринимателя; фирменное наименование, товарный знак и знак обслуживания.
22. Деньги и денежные обязательства. Валютные ценности.
23. Понятие и виды ценных бумаг. Эмиссионные ценные бумаги. Акции, облигации, вексель.
24. Информация. Служебная и коммерческая тайна.
25. Понятие, значение и нормативная основа договора.
26. Виды предпринимательских договоров, их характеристика.
27. Общие условия заключения договоров в предпринимательской деятельности.
28. Изменение и расторжение гражданско-правовых договоров в сфере предпринимательства.
29. Структура и содержание договора.
30. Внешнеторговый контракт: понятие внешнеэкономического договора (контракта),
31. Базисные условия поставки («Инкотермс 2000»).
32. Понятие и значение расчетных правоотношений в предпринимательской деятельности.
33. Виды расчетов: банковские переводы, расчеты по аккредитиву, расчеты по инкассо, чеки.
34. Понятие государственного регулирования предпринимательской деятельности. Средства и методы государственного регулирования.
35. Государственное регулирование ценообразования в России. Система ценообразования. Классификация цен.
36. Правовые основы обеспечения охраны окружающей природной среды в предпринимательской деятельности.
37. Правовые основы обеспечения предпринимателями санитарных и гигиенических требований.
38. Государственная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства.
39. Государственное валютное регулирование. Регулирование валютного курса в стране.

40. Лицензирование отдельных видов деятельности.
41. Защита прав участников правоотношений при проведении контроля. Требования к организации и проведению мероприятий по контролю.
42. Страхование грузов: морское страхование, авиационное страхование, наземное страхование
43. Правовое регулирование деятельности ярмарочной торговли и торгово-промышленных выставок.
44. Товарная биржа: функции, порядок создания и деятельности. Место товарной биржи в обеспечении развития товарного рынка. Виды товарных бирж. Виды и порядок заключения биржевых сделок.
45. Понятие несостоятельности (банкротства) предприятия, основания признания предприятия банкротом.
46. Процедуры несостоятельности (банкротства): наблюдение, финансовое оздоровление, внешнее управление, конкурсное производство, мировое соглашение.
47. Государственное регулирование качества продукции, работ, услуг. Техническое регулирование: понятие и принципы.
48. Основные правила работы розничных торговых предприятий, их значение и содержание.
49. Приемка товаров по количеству и качеству. Документальное оформление.
50. Приемка импортных товаров. Особенности приемки от органов транспорта.
51. Основные правила продажи отдельных видов товаров.
52. Основные правила обмена товаров, купленных на розничных торговых предприятиях, регламентируемые Федеральным законом РФ « О защите прав потребителей»
53. Правовое регулирование рекламной деятельности. Понятие и виды рекламы.
54. Понятие и общая характеристика антимонопольного законодательства. Антимонопольные органы и их компетенция.
55. Формы монополистической деятельности: соглашения, односторонние действия, акты. Правовые формы ограничения монополистической деятельности.
56. Естественные монополии. Методы государственного регулирования естественных монополий.
57. Понятие инвестиций и правовые основы инвестиционной деятельности.
58. Виды инвестиционной деятельности. Защита прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг.
59. Осуществление предпринимательской деятельности с участием иностранного капитала.
60. Современные формы и методы международной торговли.
61. Классификация и виды внешнеторговых сделок.
62. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности. Органы осуществляющие государственное регулирование внешнеторговой деятельности.
63. Методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности: таможенно-тарифное, нетарифное, валютное регулирование.
64. Способы и порядок защиты прав и интересов участников в сфере предпринимательской деятельности.
65. Судебная защита прав и интересов коммерческих организаций и предпринимателей.
66. Общая характеристика рассмотрения споров арбитражными судами. Рассмотрение споров третейскими судами.
67. Конституционная защита прав. Нотариальная защита прав субъектов предпринимательства.

5.2. Темы письменных работ

Темы рефератов:

1. Зарождение предпринимательства на Руси.
2. Петровские и послепетровские реформы XVIII- -начала XIXвеков.
3. Предпринимательство в России в концеXIXвека.
4. Предпринимательство и расцвет капитализма в России в начале XX века(1900-1917).
5. Предпринимательство социалистического периода.
6. Производственное предпринимательство.
7. Коммерческое предпринимательство.
8. Финансовое предпринимательство.
9. Кредитование предприятий.
10. Консультативное предпринимательство.
11. Понятие и классификация предпринимательских рисков.
12. Пути снижения предпринимательских рисков.
13. Понятие инноваций, виды инновационной деятельности в системе предпринимательства.
14. Правовое регулирование инновационной деятельности.
15. Государство как собственник и активный субъект рынка.
16. Малый бизнес как основная форма предпринимательства.
17. Тактика ценообразования и интересы потребителя.
18. Деловая и профессиональная этика в предпринимательстве.
19. Деловые отношения – важнейшая часть культуры предпринимательства.
20. Основные черты бизнесмена.
21. Правовое регулирование рекламной деятельности.
22. Требования, предъявляемые к рекламе.
23. Государственное регулирование информационных отношений.
24. Защита информации и прав субъектов в области информационного обеспечения.
25. Право собственности как основа ведения предпринимательской деятельности.

5.3. Фонд оценочных средств

Фонд оценочных средств по дисциплине включает:

- 1) оценочные средства для проведения текущего контроля успеваемости:

- устный и письменный опрос,
 - собеседование,
 - реферативное задание,
 - тестовое задание
- 2) оценочные средства для проведения промежуточной аттестации в форме: контрольных вопросов и заданий для зачета, экзамена.

5.4. Перечень видов оценочных средств

- зачеты;
- решение практических ситуаций;
- тестирование;
- доклады;
- рефераты.

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

6.1. Рекомендуемая литература

6.1.1. Основная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л1.1	Дудченко А. Ю., Жуков Е. Н., Качалова Е. Ю., Кинетова Л. А., Климам Ю. А., Ткачев В. Н.	Коммерческое (торговое) право: учебник	Москва: Юнити, 2021
Л1.2	Эриашвили Н. Д., Мышко Ф. Г.	Предпринимательское право: учебник	Москва: Юнити-Дана Закон и право, 2014
Л1.3	Эриашвили Н. Д., Илюшина М. Н., Алексий П. В., Староверова О. В., Петров И. В., Петров И. В., Рассолов М. М., Алексий П. В.	Коммерческое право: учебник	Москва: Юнити, 2015

6.1.2. Дополнительная литература

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л2.1	Арзуманян А. Б., Козлов Д. В., Левицкая Е. А., Тарасова А. Е., Шиянов А. В.	Международное предпринимательское право: современные проблемы правового регулирования: учебник	Ростов-на-Дону, Таганрог: Южный федеральный университет, 2020
Л2.2	Чукреев А. А., Шанаурина Ю. В.	Предпринимательское право: учебное пособие	Тюмень: Тюменский государственный университет, 2013

6.1.3. Методические разработки

	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год
Л3.1	Кудинов О. А.	Предпринимательское (хозяйственное) право: учебное пособие	Москва: Дашков и К°, 2015
Л3.2	Рубцова Н. В.	Актуальные проблемы предпринимательского права: учебно-методическое пособие	Новосибирск: Новосибирский государственный технический университет, 2018
Л3.3		Предпринимательское право: практикум	Ставрополь: Северо-Кавказский Федеральный университет (СКФУ), 2015

6.2. Электронные учебные издания и электронные образовательные ресурсы

Э1	Статистические материалы Госкомстата, размещенные на официальном сайте
Э2	Статистические материалы по Ростовской области, размещенные на официальном сайте Администрации Ростовской области

Э3	Министерство финансов РФ
Э4	Компания «Консультант Плюс» (нормативно-правовые акты)
6.3.2 Перечень профессиональных баз данных и информационных справочных систем	
6.3.2.1	1. Справочная Правовая Система КонсультантПлюс
6.3.2.2	2. Информационная справочная система «Гарант»

7. МТО (оборудование и технические средства обучения)

№	Назначение	Оборудование	ПО	Адрес	Вид
48	учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации Кабинет дисциплин права, Кабинет основ экологического права, Кабинет документационного обеспечения управления, Кабинет конституционного и административного права, Кабинет трудового права	Демонстрационное оборудование, учебно-наглядные пособия Специализированная мебель: стол – 22 шт., стул – 43 шт., доска – 1 шт.,		344029, Ростовская область, г. Ростов-на-Дону, Первомайский район, ул. Сержантова, 2/104	

8. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Обучение по дисциплине (модулю) предполагает изучение курса на аудиторных занятиях (лекции, практические/семинарские) и самостоятельной работы студентов. Практические/семинарские занятия дисциплины могут проводиться в различных формах с целью оценки достижения компетенций.

Подготовка к лекции студентами заключается в следующем:

- повторить материал предыдущей лекции, прочитав его повторно;
- ознакомиться с темой предстоящей лекции (в рабочей программе учебной дисциплины);
- ознакомиться с учебными материалами по данной теме в соответствии с предложенным списком литературы в рабочей программе учебной дисциплины или с электронными материалами, предложенными лектором;
- записать возможные вопросы, которые можно будет задать лектору.

Подготовка к практическим (семинарским) занятиям:

- внимательно прочитать материал лекций, относящихся и к данному занятию, ознакомиться с учебными материалами, включая электронные в соответствии с предложенным списком литературы в рабочей программе учебной дисциплины;
- подготовить развернутые ответы на вопросы, предложенные для обсуждения;
- выполнить задания, если они предусмотрены в письменной форме;
- понять, что осталось неясными и постараться получить на них ответ заранее;
- готовиться к практическим/семинарским занятиям можно как индивидуально, так и в составе малой группы;
- рабочую программу учебной дисциплины необходимо использовать в качестве основного ориентира в организации обучения;

Подготовка к промежуточной аттестации. К промежуточной аттестации необходимо готовиться целенаправленно, регулярно, систематически и с первых дней обучения по данной дисциплине. В самом начале учебного курса познакомьтесь со следующей учебно-методической документацией:

- программой дисциплины;
- тематическими планами лекций, семинарских занятий;
- учебником, учебными пособиями по дисциплине, а также электронными ресурсами;
- перечнем и тематикой письменных работ, а также методическими рекомендациями по их выполнению;
- перечнем вопросов (вопросов к зачету).